



**Groupe Financier AGA Inc. est l'un des plus importants cabinets spécialisés en assurance collective au Québec.**

**Pour son bureau de Montréal, il est à la recherche d'un :**

### **CONSEILLER AUX VENTES**

---

Poste régulier

Sous la responsabilité du Directeur Adjoint aux ventes, le représentant aux ventes sera principalement responsable d'atteindre les objectifs de développement et de maintien des affaires.

**Le titulaire de ce poste sera, entre autres, appelé à :**

- Faire la prospection de dossiers directs et/ou de courtiers;
- Rencontrer, conseiller, supporter le client et/ ou le courtier;
- Développer son secteur d'activités (nouvelles ventes et renouvellements);
- Fournir un rapport des activités hebdomadaires au Directeur adjoint;
- Tenir à jour le rapport mensuel de développement des affaires (ventes, annulation & prospection) et le fournir au Directeur des ventes sur demande;
- Recueillir les informations nécessaires à l'élaboration de son dossier pour l'équipe de soumissions/renouvellements/mise en vigueur.

**Exigences :**

Le candidat idéal possède ce qui suit :

- Permis valide en assurance collective;
- Expérience en assurance collective essentielle
- Bilinguisme (un atout)
- Suite Office de Microsoft (un atout)
- Rigueur, capacité à gérer plusieurs dossiers de front, joueur d'équipe;
- Excellentes relations inter personnelles;
- Excellent sens de la communication verbale et écrite;
- Capacité de faire preuve de jugement, d'intégrité et d'honnêteté;
- Habilité à protéger la confidentialité des renseignements;
- Polyvalence, débrouillardise, autonomie;

**Conditions de travail :**

- Salaire de base concurrentiel
- Gamme complète d'avantages sociaux
- Horaire de travail de 35 heures par semaine

Localisation : Montréal

Poste affiché le : 28 septembre 2011

Date maximum pour postuler : 7 octobre 2011

Pour postuler, faire parvenir votre curriculum vitae à [rh@gfaga.com](mailto:rh@gfaga.com)

Seuls les candidats retenus seront contactés